



Desayuno de trabajo NUEVAS COMPETENCIAS COMERCIALES DE ÉXITO

Por ser socio de **ENACTIO**, te invitamos a este desayuno de trabajo.

Vivimos tiempos de cambio y transformación que provocan nuevos escenarios que, a su vez, exigen la implantación de **nuevos modelos de venta** cimentados sobre competencias emergentes para los equipos comerciales.

- ¿Hacia dónde están migrando estos modelos de éxito?
- ¿Cuáles son las competencias necesarias para afrontarlos?

Jueves, 10 de marzo de 2022
09:00 a 10:30h

Sala Enactio
Cámara de Comercio de Castellón

QUIERO ASISTIR

El aforo es limitado y se establecerán las medidas de seguridad y prevención Covid-19



JAVIER MOLINA ACEBO

Miembro del Consejo EdV de ESIC y Managing Partner de Gesvelice Net Partners.

Conferenciante habitual en los eventos comerciales más representativos como el Foro de Dirección Comercial, Hoy es Marketing, Foro Mundial de Dirección y Fuerzas de Venta, ExpoManagement o Foro de Directivos y autor de numerosos artículos en publicaciones de ámbito nacional e internacional relacionados con la práctica comercial y la dirección de ventas.

Ha desarrollado proyectos de estrategia, sistemática, desarrollo y dinamización comercial para las principales compañías del sector retail, seguros, industria, servicios, alimentación, farma, banca, utilities, agro, distribución y energía.