







En el comercio internacional, una **carta de crédito** bien estructurada es clave para asegurar que cada operación —desde el presupuesto inicial hasta el cobro final— se desarrolle sin contratiempos. Este workshop ofrece **una guía práctica para exportadores** que buscan dominar los aspectos críticos de este instrumento financiero, aprender a anticipar requisitos desde la fase de contrato y evitar discrepancias en la presentación final.

De la mano de lan Wynn, experto en cartas de crédito de Synergy in Trade, los participantes analizarán casos reales y descubrirán cómo optimizar sus procesos para garantizar operaciones seguras y eficientes en los mercados internacionales.



# **PROGRAMA**

12:00h - Apertura | Joaquín Andrés Sánchez, Responsable Área Internacionalización Cámara Comercio Castellón.

### 12:05h - Cartas de crédito: desde el presupuesto hasta el pago final

lan Wynn - Experto en cartas de crédito, Synergy in Trade

# 1. Introducción:

 Planificación para una carta de crédito. Aspectos clave a considerar en el presupuesto y el contrato, anticipando los requisitos de la carta de crédito.

#### 2. Caso práctico:

- Presupuesto y borrador de la carta de crédito: Cómo gestionar ajustes al borrador para optimizarlo desde la perspectiva del exportador y lograr una presentación impecable.
- Documentación como evitar fallos menos obvios.

# 3. Consultas y análisis de casos específicos

13:20h - Coloquio

13:30h - Aperitivo networking

20

**NOVIEMBRE** 12:00H - 14:00H

**PRESENCIAL** / Cámara de Comercio de Castellón Asistencia gratuita | exclusivo socios

**QUIERO ASISTIR**